

-סילבוס-

קורס התמחות ב- אמנות המשא ומתן

הקדמה:

אנחנו נושאים ונותנים כל שעה, אבל איננו ערניים לכמה חשוב לנצח וללמוד לעומד כדי להשיג תוצאות טובות בין אם בעסקת מכירה וקניית מכונית, קניית דירה או אחוזי עמלה למתווך, מי ששולט באמנות ירוויח הון.



מכללת R.E.S

למידה · עשייה · הגשמה

-סילבוס-

קורס התמחות ב- אמנות המשא ומתן

שיעור ראשון:

- שיטת אפרת למשא ומתן מנצח.
- סגנונות אישיים בניהול משא ומתן.
- אבחנו את הנטייה הלא מודעת שלכם.

שיעור שני:

- איך להתמודד עם מתחרה נוקשה, שימושים בשפת גוף ו-NLP להשגת תוצאות.

שיעור שלישי:

- טיפול בהתנגדויות להצעה שלך, מיומנויות מתקדמות להתקדמות במשא ומתן.

שיעור רביעי:

- סגירת העסקה בצורה שמאפשרת יחסים חיוביים.



מכללת R.E.S

למידה · עשייה · הגשמה