

-סילבוס-

קורס התמחות ב-

מכירות ושיווק בשיטת NLP

הקדמה:

קורס ייחודי שמתמצת רק את הכלים הכי חשובים בעולם ה-NLP, כדי לתת לכם יתרון תחרותי על פני המתחרים.

הקורס מתבסס על תכנים ופרקטיקות ייחודיות ישירות ממפתחי השיטה בעצמם: ריצ'ארד בנדלר, ג'ון גרינדר, ג'ון, אנתוני רובינס ועוד גדולים אחרים!



מכללת R.E.S

למידה · עשייה · הגשמה

-סילבוס-

קורס התמחות ב- מכירות ושיווק בשיטת NLP

שיעור ראשון:

- מבוא לדמיון מודרך להעצמה אישית בשיטת רינגלר.

שיעור שני:

- אומנות התקשורת הבינאישית להשפיע כמו היפנוזה.

שיעור שלישי:

- העצמה והתפתחות אישית חוויתית במכירות.

שיעור רביעי:

- טכניקות לשינוי תבניות והחלפת דפוסים.

שיעור חמישי:

- זיהוי סוג אישיות הלקוח לפי דפוסי נורואיצ'אר.
- יצירת ראפור מנצח - איך גורמים ללקוח להמזג עם המסרים שלנו וליצור מסר מנצח.



מכללת R.E.S

למידה · עשייה · הגשמה